

Kundengewinner*in (Sales Manager) (m/w/d) in Teilzeit

Teilzeit arbeiten, fixes Vollzeitgehalt verdienen.

Im Homeoffice, am Standort Pforzheim oder als Hybrid-Lösung.

Über uns:

INTRO Business Contact GmbH ist eine dynamisch wachsende Vertriebsagentur, die seit über 10 Jahren Kunden bei der intelligenten Verzahnung von Sales & Marketing unterstützt. Das Feedback begeisterter Kunden und der freundschaftliche Team-Spirit motivieren uns jeden Tag. Wer bei uns einsteigt, kann sich auf kreatives, eigenverantwortliches Arbeiten und auf ein attraktives Gehalt freuen.

Wir leben Neukundengewinnung und lieben es, unsere Kunden zu begeistern.

Über Dich:

Du telefonierst leidenschaftlich gern und Du interessierst Dich auch für Digital Sales? Du bist verkaufsorientiert und kommunikativ? Perfekt!

Wir suchen genau Dich und bieten Dir ein spannendes und abwechslungsreiches Agenturumfeld.

Dabei agierst Du völlig flexibel an unserem Standort in Pforzheim oder aus dem Homeoffice - gern bieten wir Dir auch eine Hybrid-Lösung, also eine Mischung aus Homeoffice und Arbeit vor Ort an.

Deine Aufgaben bei uns:

- Gemeinsam mit Deinem Team bei INTRO unterstützt Du unsere namhaften Geschäftskunden aus Industrie, Technik und IT bei vertrieblichen Aufgaben.
- Durch die Nutzung moderner Software & digitalen Tools unterstützt Du Kunden bei der Recherche und Identifizierung von Leads und Opportunities.
- Du betreibst „Warmakquise“ - alle Adressen & Kontakte sind handverlesen, vorqualifiziert oder mit Historie.
- Als Presales-Manager unserer Geschäftskunden vereinbarst Du persönliche Termine, Video-Meetings und Webinare und generierst Anfragen.
- In enger Absprache mit unseren Kunden behältst Du Opportunities im Blick und hilfst mittel- und langfristig dabei, heiße Kontakte zu pflegen und zu Kunden weiterzuentwickeln.
- Du lebst eine intensive Zusammenarbeit mit dem Vertrieb und Außendienst unserer Kunden.
- Du pflegst Deine neuen Kundenbeziehungen verlässlich in unserem CRM-System

Das bringst Du mit:

- Du verfügst über eine abgeschlossene Berufsausbildung – idealerweise im kaufmännischen Bereich.
- Erfahrung im Geschäftskundenvertrieb von Vorteil – Quereinstieg ist jedoch auch möglich!
- Du hast Spaß am Knüpfen von Neukontakten.
- Neue Projekte reizen Dich und Herausforderungen spornen Dich an.
- Du lebst ein gesundes Arbeitsethos und bist beharrlich in allem, was Du anpackst.
- Du sprichst perfekt Deutsch und bist ein kommunikativer Teamplayer.
- Du bist verlässlich und versiert in der Nutzung moderner Tools.
- Du besitzt gute PC-Kenntnisse und Microsoft Office ist Dir vertraut.

Was Du von INTRO erwarten darfst:

- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag in Festanstellung
- Intensive Einarbeitung und konsequente Schulung (auch remote)
- Spannende Entwicklungsmöglichkeiten
- Überdurchschnittliches Festgehalt
- Möglichkeit auf Vollzeitbeschäftigung
- Arbeitgeberzulagen
- Freundschaftliche Atmosphäre mit flachen Hierarchien
- kostenlose Getränke und Obst
- Firmenevents

Arbeitsstunden: 20-30 pro Woche

Art der Stelle: Teilzeit, Festanstellung

Gehalt: 2.000,00€ - 3.300,00€ pro Monat

Wenn du zu unserem Team gehören möchtest, dann schicke uns deine aussagekräftige Bewerbung an:

Tina Burbach

Assistentin der Geschäftsleitung

t.burbach@intro-bc.de

+49 7231 60895 17

Mit der Übersendung deines Lebenslaufes erklärst du dich mit der Speicherung deiner Daten zum Zweck der Feststellung deiner Eignung für diese und zukünftige Stellenangebote einverstanden. Wenn du dies nicht möchtest, wende dich bitte per E-Mail an deinen o. g. Ansprechpartner.