

## Ausbildung Kauffrau/-mann für Dialogmarketing (m/w/d)

INTRO Business Contact GmbH ist eine dynamisch wachsende Vertriebsagentur, die seit über 10 Jahren Kunden bei der intelligenten Verzahnung von Sales & Marketing unterstützt. Das Feedback begeisterter Kunden und der freundschaftliche Team-Spirit motivieren uns jeden Tag. Wer bei uns einsteigt, kann sich auf kreatives, eigenverantwortliches Arbeiten freuen.

Wir suchen nach einem/r motivierten Auszubildenden, der/die unsere Kundengewinner\*innen bei INTRO bei sämtlichen Herausforderungen unterstützt.

Im Laufe Deiner Ausbildung entwickeln wir Dich zum Sales-Experten mit dem Fokus „Neukundengewinnung“.

Von Anfang an binden wir Dich in unser Sales-Team ein und machen Dich mit allen Skills, Techniken und Tools im Vertrieb vertraut, die es braucht, um Dich bis zum Ende Deiner Ausbildung zum Experten im Bereich der analogen und digitalen Neukundengewinnung zu machen.

Deine Ausbildung ist die ideale Mischung aus theoretischem Training und Training „on the Job“ – begleitet durch Deinen persönlichen Mentor bei INTRO.

Ziel Deiner Ausbildung bei INTRO ist, dass wir Dich anschließend als Kundengewinner\*in bei INTRO übernehmen.

### Über Dich:

Du bist kommunikativ und Du interessierst Dich für Sales & Marketing? Perfekt!

Wir suchen genau Dich und bieten Dir ein spannendes und abwechslungsreiches Agenturumfeld.

### Deine Aufgaben bei uns:

- Gemeinsam mit Deinem Team bei INTRO unterstützt Du unsere namhaften Geschäftskunden aus Industrie, Technik und IT bei vertrieblichen Aufgaben.
- Durch die Nutzung moderner Software & digitalen Tools unterstützt Du Kunden bei der Recherche und Identifizierung von möglichen Neukunden (Leads).
- Du analysierst und qualifizierst innerhalb Deines Teams den zukünftigen Bedarf und ermittelst neue Verkaufschancen.
- Du betreibst „Warmakquise“ - alle Adressen & Kontakte sind handverlesen, vorqualifiziert oder mit Historie.
- Über die Kanäle Telefon, E-Mail, Social Media (Social Selling), Inbound Marketing u.a. unterstützt Du unsere Kunden bei der Generierung von Neukundenkontakten.
- In enger Absprache mit unseren Kunden behältst Du Opportunities im Blick und hilfst mittel- und langfristig dabei, heiße Kontakte zu pflegen und zu Kunden weiterzuentwickeln.

- Du lebst eine intensive Zusammenarbeit mit dem Vertrieb und Außendienst unserer Kunden.
- Du pflegst Deine neuen Kundenbeziehungen verlässlich in unserem CRM-System.

#### **Das bringst Du mit:**

- Du bist kommunikativ und brennst für Sales & Marketing
- Neue Projekte reizen Dich und Herausforderungen spornen dich an.
- Du möchtest eigenverantwortlich arbeiten und im Vertrieb erfolgreich werden.
- Du bist ein Teamplayer, auf Dich ist Verlass.
- Du lebst ein gesundes Arbeitsethos und bist beharrlich in allem was Du anpackst.
- Du liebst Veränderung und interessierst dich für die neuesten Technologien.
- Du schreibst gut und gerne.

#### **Optionale Erfahrungen, die Du mitbringst:**

- Guter Realschulabschluss
- (Fach-) Abitur

#### **Was Du von INTRO erwarten darfst:**

- Einen unbefristeten Arbeitsvertrag in Festanstellung nach erfolgreich abgeschlossener Ausbildung.
- Intensive Einarbeitung, konsequente Ausbildung durch persönliche(n) Mentor\*in
- Spannende Entwicklungsmöglichkeiten
- Überdurchschnittliches Ausbildungsgehalt
- Arbeitgeberzulagen
- Freundschaftliche Atmosphäre mit flachen Hierarchien
- kostenlose Getränke und Obst
- Firmenevents

Wenn Du zu unserem Team gehören möchtest, dann schicke uns deine aussagekräftige Bewerbung an:

#### **Tina Burbach**

Assistentin der Geschäftsleitung

[t.burbach@intro-bc.de](mailto:t.burbach@intro-bc.de)

+49 7231 60895 17

Mit der Übersendung deines Lebenslaufes erklärst du dich mit der Speicherung deiner Daten zum Zweck der Feststellung deiner Eignung für diese und zukünftige Stellenangebote einverstanden. Wenn du dies nicht möchtest, wende dich bitte per E-Mail an deinen o. g. Ansprechpartner.